Seminar

FORUM

# Flexible Beschaffung

Alles zum Thema Rahmenverträge & Verhandlungsverfahren

## Die Themen

- Verhandlungsverfahren und Rahmenverträge als Schlüsselinstrumente bedarfsgerechter Beschaffung

**Kostenvorteile durch effiziente Beschaffung**

- Zugang zum Verhandlungsverfahren und rechtssichere Strukturierung (nach SektVO und Vergabereform 2010)
- Rechtssichere Ausschreibung von Rahmenverträgen
- Flexible Leistungsinhalte (z.B. Optionen, Vertragsverlängerungen und -modifikationen sowie Preisgleitklauseln)

## Ihre Referenten

### Dr. Jakob Steiff, LL.M

**Rechtsanwalt, CMS Hasche Sigle, Frankfurt am Main**

Der Referent betreut als Experte des Vergaberechts komplexe Vergabeverfahren sowohl auf Auftraggeber- als auch auf Bieterseite. Auf Basis breiter Mandatserfahrung und weitgefächerter Branchenkenntnis auch im Infrastruktur- und Sektorenbereich verfügt er über spezifische Expertise bei der Gestaltung flexibler und effizienter Vergabeverfahren.

### Marion Hackstein

**Rechtsanwältin, E.ON Kernkraft GmbH, Gelsenkirchen**

Die Referentin ist auf Vergaberecht spezialisiert und betreut seit 2004 die Unternehmen der E.ON Energie AG in allen vergaberechtlichen Fragestellungen. Aus ihrer täglichen Praxis sind ihr die rechtlichen Möglichkeiten und Risiken von Verhandlungsverfahren und Rahmenverträgen bestens bekannt.

29. November 2011 in Frankfurt

# Flexible Beschaffung

**Unterlagen jetzt auch zum Download**

8956/44

## Ziel des Seminars

Das förmliche Vergabeverfahren kämpft mit dem Ruf, unflexibel, zeit- und kostenträchtig zu sein. Das Seminar zeigt, dass es auch anders geht. Flexible und zeitnahe Beschaffung, die sich am tatsächlichen Bedarf orientiert.

Hierzu werden die vergaberechtlichen Rahmenbedingungen und Instrumente behandelt, insbesondere das Verhandlungsverfahren und Rahmenverträge. Das Seminar eignet sich auch gut für Sektorenauftraggeber, die regelmäßig im Verhandlungsverfahren beschaffen. Den Teilnehmern soll vermittelt werden, wie effiziente Beschaffungsstrukturen mit konkreten Kostenvorteilen verbunden werden können.

## Teilnehmerkreis

- Vergabeverantwortliche bei öffentlichen Auftraggebern
- Führungskräfte aus den Bereichen Vergabe und Beschaffung
- Führungskräfte und Einkaufsstellen von Sektorenauftraggebern
- Bieterunternehmen, die sich in Verhandlungsverfahren und Rahmenverträgen rechtssicher bewegen wollen

## Ihr Seminarprogramm

### Verhandlungsverfahren und Rahmenverträge als Schlüsselinstrumente für eine bedarfsgerechte Beschaffung

- Bestimmung des Beschaffungsbedarfs und Eignung für flexible Beschaffung
- Festlegung der Vergabestrategie unter Einbeziehung von Verhandlungsverfahren, Rahmenverträgen und Optionen

### Zugangsvoraussetzungen und rechtssichere Strukturierung von Verhandlungsverfahren

- Rechtliche Voraussetzungen für das Verhandlungsverfahren auf Basis aktueller Rechtsprechung (bei klassischen Auftraggebern und im Sektorenbereich nach der SektVO)
- Rechtssichere Strukturierung von Verhandlungsverfahren (Parallelverfahren, Preferred Bidder Verfahren, Informationsstrategien)
- Verhandlungsverfahren anhand von konkreten Praxisbeispielen
- Vergleichende Gegenüberstellung zum Wettbewerblichen Dialog

### Rechtssichere Ausschreibung von Rahmenverträgen

- Rechtliche Rahmenbedingungen für die Ausschreibung von Rahmenverträgen auf Basis aktueller Rechtsprechung
- Ausgestaltung der Basisausschreibung und der Einzelabrufe (Direktabruf, Durchführung eines "Miniwettbewerbs" etc.)
- Inhaltliche Gestaltung von Rahmenverträgen/Vertragsmuster
- Rahmenverträge im Zeitalter elektronischer Beschaffung (z.B. Webshops)
- Rahmenverträge anhand von konkreten Praxisbeispielen
- Rechtsschutzfragen (insbesondere: Verfahrensgestaltung und Rechtsschutzmöglichkeiten auf der zweiten Stufe des Einzelabrufs)

### Flexible Leistungsinhalte

- Möglichkeiten zur Flexibilisierung des Leistungsinhalts
- Rechtliche Rahmenbedingungen für die Einführung von Optionen, Vertragsverlängerungen und -modifikationen sowie Preisgleitklauseln

## anmeldung@forum-institut.de oder Fax +49 6221 500-555

Ja, ich nehme teil am Seminar

☐ Flexible Beschaffung

☐ Ich bin an weitergehenden Informationen über FORUM-Veranstaltungen interessiert und damit einverstanden, dass mir diese auch per E-Mail übermittelt werden.

Name, Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße

PLZ/Ort/Land

Telefon

E-Mail

Ansprechpartner/in im Sekretariat

Datum, Unterschrift

- **Anmelde-Hotline: +49 6221 500-501**
- **Tagungs-Nr. 11 11 762**

- **Termin/Veranstaltungsort:**

Dienstag, 29. November 2011 in Frankfurt, 9.00 - 17.00 Uhr
Marriott Hotel
Hamburger Allee 2-10 · 60486 Frankfurt
Tel. +49 69 7955-0 · Fax +49 69 79552432

- **Gebühr:**

€ 840,00 (+ 19% MwSt.) inklusive umfangreicher Dokumentation, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

- **Anreise:**

Sonderpreise unter: www.forum-institut.de/bahn DB BAHN

- **Rückfragen und Information**

Andrea Heim · Tel. +49 6221 500-785 · a.heim@forum-institut.de

- **Zimmerreservierung:**

Für FORUM-Teilnehmer steht ein begrenztes Zimmerkontingent zu Vorzugskonditionen zur Verfügung. Bitte beachten Sie, dass das Abrufkontingent automatisch 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn verfällt. Bitte nehmen Sie die Zimmerreservierung direkt im Hotel unter Berufung auf das FORUM-Kontingent vor.

- **AGB**

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 19.12.2008), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter www.forum-institut.de/agb eingesehen werden können.
Wir empfehlen den Abschluss einer Seminarrücktrittskostenversicherung.
Details finden Sie unter www.erv.de